

Vendeur(se) Sédentaire en Bureau de Tabac



Bordeaux Lac ;
Ambarès-Lagrave



2 ans de formation en alternance

• **FORMATION :**

- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BAC PRO MCV (Métiers du Commerce et de la Vente), Option A.

• **RYTHME D'ALTERNANCE :**

- 1 semaine au centre formation
- 1, 2 à 3 semaines en entreprises

• **MISSIONS PRINCIPALES :**

- Accueil, information, conseil
- Vente
- Fidélisation
- Aménagement (hygiène, rangement, manipulation ...)
- Encaissement
- Gestion des stocks (fournisseur, passation de commande, rotation de produits ...)
- Réception des produits (contrôle quantité/qualité, référencement articles, mise en réserve, mise en rayon ...)
- Promotion commerciale (animation commerciale)
- Missions de merchandisage.

- **RÉMUNÉRATION** : En fonction de l'âge et du pourcentage du SMIC